Delårsrapport januari-september 2024

Koncernen i sammandrag

	2024-07-01 -2024-09-30	2023-07-01 -2023-09-30	2024-01-01 -2024-09-30	2023- -2023-
Nettoomsättning	2 531	3 024	7 660	
Rörelseresultat	-22 514	-36 935	-58 772	-7
Resultat efter finansiella poster	-22 223	-36 155	-57 456	-7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-13 210	-13 963	-38 486	-3
Periodens kassaflöde	-13 355	-14 627	-39 044	5
Balansomslutning	204 993	276 107	204 993	27
Soliditet	88%	93%	88%	
Antal aktier på balansdagen	75 736 264	75 736 264	75 736 264	75 73
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	75 736 264	75 736 264	75 736 264	60 96
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	75 736 264	75 736 264	75 736 264	60 96
Resultat per aktie före utspädning	-0,29	-0,78	-0,76	
Resultat per aktie efter utspädning	-0,29	-0,78	-0,76	

Siffror inom parentes anger utfall för motsvarande period föregående räkenskapsår. De finansiella uppgifter som presenteras avser koncernen och uttrycks i TSEK om annat ej anges.

VD har ordet

Försäljningen av Strangvac® i Sverige har under årets första nio månader ökat med 70%. Vi kan glädjande notera att inställningen till vaccination med Strangvac® kraftigt har förstärkts i positiv riktning hos såväl hästägare som veterinärer.

Försäljningen av Strangvac®-vialer i Sverige under det tredje kvartalet ligger på en väsentligt högre nivå än samma period under föregående år. Under årets första 9 månader, jämfört med samma period föregående år, har försäljningen ökat med närmare 70 procent, mätt i antal sålda vialer i Sverige. Det finns ett momentum i marknaden med ett ökat intresse för smittskyddsfrågor och därmed ökad efterfrågan på kunskap och information kring såväl kvarka som Strangvac®. Vi är efter en kort restsituation, som aviserades i slutet av kvartalet, tillbaka på marknaden med nya vialer med lång hållbarhet vilket innebär att försäljningsarbetet kan intensifieras ytterligare.

Det kan framstå som motsägelsefullt att trots att försäljningen av Strangvac® ökat kraftigt så redovisas i jämförelse med samma kvartal föregående år en minskad omsättning i resultaträkningen. Det förklaras i huvudsak av att de satsvisa försäljningarna (batcher) till distributör, kan innebära att trots en ökad försäljning av Strangvac® till veterinärer under en viss period kan omsättningen för bolaget variera över tiden. Det innebär att oaktat att användningen av Strangvac® ökar, kan omsättningen jämfört med tidigare period/er stundtals vara lägre, som denna delårsrapport visar, eller framstå som avsevärt högre.

Det är positivt att vi kan notera att vårt ökade fokus på försäljning av Strangvac® ger effekt. Fortsatt kommer också positiva rapporter och rön från användningen av Strangvac® i fält. Exempel på detta är den internationella konferensen IEIDC (International Equine Infectious Disease Conference) som genomfördes i franska Deauville den 30 september till 4 oktober 2024, där det presenterades ett antal nya studier som belyser effekter och erfarenheter från Strangvac®. Konferensen, som genomförs vart fjärde år, samlar den globala hästexpertisen med syftet att dela kunskap och främja samarbeten för att adressera problem relaterade till infektionssjukdomar och hästvälfärd världen över.

Med frekvent återkommande positiva externa rapporter och presentationer stärks vi i uppfattningen om att Strangvac® kommer att bli ett av de vaccin som hästägare och veterinärer inkluderar i de löpande vaccinationerna.

Intervacc har under året, tillsammans med partners arbetat med att utveckla och förbättra såväl analysmetoder som tillverkningsprocesser hos våra kontrakterade externa tillverkare, i syfte att ge en ökad stabilitet och större flexibilitet i tillverkningen. Arbetet har utmynnat i nya och förbättrade metoder och processer vilka skickats in för godkännande genom så kallade variationsansökningar. Arbetet har tagit närmare 1,5 år att genomföra och är en första och viktig milstolpe i att säkerställa ett stabilt produktflöde över tid.

Baserat på dessa nya tillverkningsprocesser och analysmetoder har bolaget nyligen låtit tillverka batcher som görs tillgängliga för försäljning omgående genom ett speciellt förfarande, Special Batch Release (SBR) för varje marknad, varför den tidigare kommunicerade restsituationen får anses vara löst. Utmaningarna inom tillverkningsprocessen har varit begränsande för möjligheten att driva aktiv marknadspenetration. Vi har nu etablerat en plattform som tillåter och möjliggör en accelererad marknadsbearbetning, och de nya vialerna med lång återstående hållbarhet är en förutsättning för att kunna intensifiera försäljningsarbetet ytterligare.

Vi har också under perioden stärkt organisationen kring försäljning då Agneta Gustafsson tar ett utökat och övergripande ansvar. Det är positivt och glädjande att Agneta valt att engagera sig djupare och mer omfattande efter att arbetat hos oss under ett drygt år. Agneta är ett väletablerat namn inom veterinärläkemedelsbranschen och har dokumenterad specialistkompetens inom hästmedicin och hon kommer att göra skillnad i vårt försäljnings- och marknadsföringsarbete.

Bolaget faciliterade, som tidigare meddelats, tillsammans med distributören Dechra Pharmaceuticals ett expertmöte på Hästnäringens Riksanläggning i Flyinge under december 2023 där ett tjugotal ledande internationella experter deltog. På detta expertmöte diskuterades erfarenheter från användningen av Strangvac® i fält, och vi har glädjande noterat att ett antal av dessa världsledande experter, såväl tillsammans som enskilt, har publicerat artiklar i några av de mest ansedda och högst rankade vetenskapliga tidskrifterna inom hästmedicin. Det inkluderar

”peer-reviewed” (expertgranskade) artiklar i till exempel Equine Veterinary Journal (EVJ) och Equine Veterinary Education (EVE), där det i den senare inkluderar vaccinationsvägledning baserat på författarnas erfarenheter från användning av Strangvac i fält. En av dessa världsledande experter som publicerat artiklar och utvärderat vaccination med Strangvac® är tf statsveterinär på Statens Veterinärmedicinska Anstalt, (SVA), Gittan Gröndal.

En av de största utmaningarna när ett nytt djurvaccin introduceras på marknaden är att säkerställa att behandlande veterinärer förstår dess skyddande effekt och fördelar och kan förmedla det till djurägare och andra beslutsfattare för att skydda mot sjukdom. Svårigheterna ökar dessutom om vaccinet baseras på ny teknologi. Det stöd vi har från ledande internationella experter, gällande såväl kunskap om sjukdomen kvarka som vaccinering, kommer att spela en avgörande roll för en vidare och mer allmänt etablerad användning. Att saker tar tid inom läkemedelsbranschen är vi nog alla överens om, så att redan efter ca 2,5 år efter lansering få en oberoende vaccinationsvägledning publicerad i en expertgranskad artikel är en fantastisk milstolpe.

Processen med att få Strangvac® godkänt i USA fortgår och de publicerade vetenskapliga artiklarna är värdefulla även på marknader där Strangvac® ännu inte lanserats. Inte minst i USA där AAEP (American Association of Equine Practitioners) som är världens största professionella organisation dedikerad till veterinärmedicin inom området häst, tillsammans med BEVA (British Equine Veterinary Association) ger ut den vetenskapliga tidningen EVE där artikeln med exempelvis vaccinationsvägledningen publicerats. Hänvisning till publicerade vetenskapliga artiklar är vedertagen praxis att använda i godkännandeprocesser för läkemedel och stärker bolagets ansökan i den fortsatta processen. När det klarlagts vilka studier som ska genomföras i USA har vi för avsikt att söka så kallat ”scientific advice” hos den europeiska läkemedelsmyndigheten EMA, för undersöka hur vi kan säkerställa att resultaten från de kliniska studierna i USA kan användas för att uppdatera den europeiska produktresumén.

Arbetet med bolagets finansiering har fortlöpt. Då vi har haft god framförhållning har vi kunnat bedriva arbetet både metodiskt och strukturerat vilket skapat goda förutsättningar för att i närtid kunna presentera en väsentligt stärkt kapitalstruktur.

Bolagets ambition kvarstår - Att göra Strangvac® till en del av standardvaccinationen för hästar, och jag vill framhålla att vi nu har, efter ett vad som upplevts vara en ”evighet”, kunnat bocka av ett antal avgörande milstolpar som tillsammans för oss närmare den ”ketchupeffekt” vi förväntar oss kommer att inträffa.

Stockholm den 14 november 2024

Jonas Sohlman
Verkställande direktör

Certified adviser
Eminova Fondkommission är Intervaccs Certified Adviser.
Eminova Fondkommission AB
Biblioteksgatan 3, 3 tr.
114 46 Stockholm
Tel: +46 8 684 211 10
adviser@eminova.se

Kommande rapporttillfällen

13 februari, 2025	**Bokslutskommuniké 1 januari - 31 december 2024**

För mer information vänligen kontakta
Jonas Sohlman, VD
Tel: +46 (0)8 120 10 600
E-post: Jonas.sohlman@intervacc.se

Fullständig delårsrapport för perioden januari – september 2024 bifogas detta pressmeddelande samt finns tillgänglig på intervacc.se/rapporter.

Denna information är sådan information som Intervacc AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 november 2024 kl. 08:30 CET.

Om Intervacc
Intervacc AB (publ) är en koncern inom djurhälsa som utvecklar vaccin för djur. Bolagets vaccin och vaccinkandidater bygger på mångårig forskning vid Karolinska Institutet och Sveriges Lantbruksuniversitet. Intervacc aktien är sedan i april 2017 noterad på NASDAQ First North Growth Market.

Date Created
2024-11-14